

FLEX ACCOUNT MANAGER VÄST

Göteborg



Din uppgift:

- Agera regionsäljare och utveckla befintliga, samt skapa nya, återförsäljare med inriktningar Måleri, Järnhandel, Bygg, Bil & båtpolering, samt uthyrare inom region Västra Götalands län och Jönköpings län.
- Utveckling och genomförande av kampanjer och säljaktiviteter på fältet.
- Aktiv kommunikation av varumärkes- och produktfördelar till våra handelspartners och slutanvändare.
- Genomföra produktutbildningar, deltagande på mässor och interna utställningar

Din Profil

- Person som trivs i en marknadsnära miljö som förstår vikten av strukturerat och effektivt säljarbete för att utveckla affären hos befintliga och nya kunder
- Senior erfarenhet av försäljningsarbete mot återförsäljarledet, inom det aktuella området El-handverktyg.
- Mycket goda kunskaper i svenska och bra i engelska.
- Genomgången kommersiell och/eller yrkesutbildning.
- Du har ett strukturerat arbetssätt och har vanan och ser nyttan av att digitalt planera och dokumentera ditt arbete och besök
- Kunskaper i MS Office-applikationer
- Din bostadsort är strategiskt belägen i regionen du arbetar och du har vana att resa och övernatta i tjänsten.
- Du har möjlighet att parkera en tjänstebilsvan nära ditt boende.

Vårt erbjudande:

- Ett varierat och självständigt säljjobb där du ytterst formar tjänsten.
- Stor support via vår stödjande kringorganisation.
- Fast lön med framgångsbonus för definierade mål.
- En trygg och stabil kollektivavtalsansluten arbetsgivare.

Varumärket FLEX, baserat i Steinheim, har sedan 1922 producerat och sålt innovativa elverktyg av högsta kvalitet för professionella användare över hela världen. Som en del av Chervon Group med över 10 000 anställda över hela världen är vi ett av de ledande företagen i branschen. Dotterbolaget Flex Scandinavia AB i Karlstad agerar huvudkontor för svenska och norska marknaden. I Sverige har vi lager, serviceverkstad, demo & showroom, sälj- och stödfunktioner och ledning.

Du ansluter till ett positivt och drivet gäng på 27 personer med lång erfarenhet av framgångsrik distribuerande försäljning och verksamhet.

Tillsammans skapar vi framtiden - vill du vara med på vår resa?

Då ser vi fram emot ditt CV med ett personligt brev, båda på engelska, senast 260920 till Maren Schulz (HR Generalist):

maren.schulz@flex-tools.com

Tjänsten är en tillsvidareanställning heltid. Provanställning 6 mån.

Tillträde snarast möjligt, eller enligt överenskommelse. Intervjuer sker löpande och tjänsten kan komma att tillsättas innan